

Scheepsbouw biedt HAUS Europe B.V. nieuwe kansen

‘Een kennismaking leidde al snel tot een order.’



Remko van Hasselt,
Verkoopmedewerker HAUS Europe B.V.

Bij tank cleaningbedrijven, in de aardappelverwerkende industrie of op rioolwaterzuiveringen: de centrifuges van HAUS Europe B.V. kennen al talloze toepassingen. Binnenkort kiezen de centrifuges zelfs het ruime sop: EEN bracht HAUS in contact met een toeleverancier voor cruiseschepen. ‘Zonder EEN hadden we deze opdracht nooit gekregen.’

Als in 2012 de Turkse centrifugefabrikant HAUS een Europees zusterbedrijf krijgt, is deelname aan een matchmaking event één van de eerste punten op de agenda. Tijdens de “Pollutec”, een tweemaaljaarlijkse beurs voor milieutechniek, schrijft HAUS Europe B.V. zich in voor een matchmaking, georganiseerd door EEN. Het is het begin van een jarenlange relatie.

‘Het is het begin van een jarenlange relatie’

Nieuwe markt

‘We dienen regelmatig een verzoek in bij ons contactpersoon van EEN, Janine Kaya’, vertelt Remko van Hasselt. Als verkoper bij HAUS neemt hij onder meer de Duitse markt voor zijn rekening. ‘Het vinden van goede partners is ontzettend moeilijk, zeker in het buitenland. EEN beschikt over een grote database: het is fijn dat we daarvan gebruik kunnen maken.’ Onlangs vroeg HAUS EEN om uit te kijken naar een Duits bedrijf dat als agent van HAUS Europe B.V. zou willen opereren. Die vraag leverde weliswaar geen agent op, maar wél een ingang tot een nieuwe markt.

Cruiseschepen

‘Een Duits bedrijf uit de maritieme sector nam contact met ons op. Het bedrijf is als toeleverancier betrokken bij de bouw van een tweetal cruiseschepen en had interesse in onze centrifuges.’ Een kennismaking leidde al snel tot een order: volgend jaar levert HAUS vijf centrifuges voor deze projecten. ‘Deze zullen aan boord worden gebruikt om slib te ontwateren uit het afvalwater van de douches en wc’s, en uit voedselresten.’

Voet aan de grond

Remko is blij met de nieuwe samenwerking. En, laat hij voorzichtig weten, aan een vervolg wordt ook al gedacht: 'Er zullen de komende jaren nog meer cruiseschepen worden gebouwd. Wij hopen natuurlijk dat dit Duitse bedrijf ook dan weer aan ons denkt.' Bovendien, weet Remko, biedt deze opdracht HAUS de kans om in Duitsland voet aan de grond te krijgen. Lachend: 'Maar dan hebben we toch écht nog een agent nodig. EEN, kunnen we weer op jullie rekenen?'

Maak kennis met onze adviseur



Janine Kaya
Liaison Officer Enterprise Europe Network
Rijksdienst voor Ondernemend Nederland

T: 088 042 52 87
E: janine.kaya@rvo.nl

Contact:

Rijksdienst voor Ondernemend Nederland
(RVO.nl)
Twitter: @EENnl
Blog: <http://eennl.wordpress.com>